

小区“清凉小站” 服务户外工作者

本报讯(记者 王玉萍)记者昨日获悉,近期以来,设立在福州华润橡树湾的“清凉小站”,为户外工作者们提供充足的矿泉水、凉茶及防暑药品,受到欢迎。

“清凉小站”在仓山区建新镇新时代文明实践所的指导下,由华润万象生活物业厦门公司福州党支部搭建,旨在落实“我为群众办实事”实践活动,以“小社区”服务“大民生”,贡献有温度的社区力量。

男子因酒后驾车 驾照到手3天就被注销

本报讯(记者 张铁国 通讯员 榕交警)日前,因酒后驾车,刚拿到驾驶证3天的市民喻某某证件被注销。

8月5日凌晨,福州交警在南台大道开展夜查行动时,查获一起酒驾行为。经检测,驾驶人喻某某的数值20mg/100ml,已达到酒驾标准。交警在进一步核查时,发现喻某某3天前刚刚取得驾驶证,交警依法对其实施饮酒后驾驶机动车的违法行为处以罚款1000元,驾驶证记12分并暂扣6个月。此外,由于喻某某在实习期内驾驶证一次性记满12分,其实习准驾车型资格将被依法注销。

全市首座低碳高品质水厂 这样炼成

(上接1版)通过全流程细致梳理、测算,发现厂内自用水的水压就能满足投加需要。“关停增压泵,压力达不到再开启。”从“开”到“关”,每年能节约电量6.57万千瓦时,减少碳排放37.47吨。

“抠”出来的绿意,在全流程的精细化管理中随处可见。变频泵房、泵房、加药间、脱水车间……略显空旷的车间内,在一台台轴流风机的陪伴下,各台设备正常运转。这个被称为轴流风机的“大风扇”,也为水厂的低碳运行助力。

郑怀远说,从此前的有人值守,到现在的“无人车间”,换气与车间设备等环境要求不尽相同。于是,起到通风换气作用的“大风扇”的上岗时间也被优化调整,从常开到定时开的小改变,能实现年节约电量20.04万千瓦时,节能约64.42%,年减少碳排放约114吨。

绿意叠加 减碳节能可持续

2年的改造、近3年的运行,让东南区水厂从曾经的用电大户,变为“节能高手”。从传统水厂走向资源节约型低碳水厂的路上,一个绿色低碳发展的样本正持续绘就。

“在东南区水厂这个碳排放测算试点项目,我们首次全面整理并建立了城镇自来水厂各工艺环节的碳排放清单,填补了我在水厂各工艺段碳排放核算方面的空白。”市自来水公司相关负责人说,在电力、药剂消耗上,该水厂均处于较低水平。据悉,相较于改造前,东南区水厂约减少碳排放量1807.62吨。

眼下,面对“碳达峰碳中和”的共同目标,一场新的“降碳行动”正在水厂内酝酿。

“聚焦排泥水的关键环节,我们正在展开多项试验,让污泥成形成更好,脱水更彻底,把节能降碳的效果做到更好。”市自来水公司相关负责人说,同时还将结合智慧水厂建设,让低碳供水的“福州样板”持续擦亮。

直播镜头背后的振兴力量

本报记者 蒋雅琛 宋亦敏

电影《一点就到家》中,云南的普洱咖啡搭上数字时代的电商“快车”,走出了大山,获得了认可。电影里的成功真的能复制吗?

数字时代,乡村出人意料地成为了一个风口,越来越多网络直播间将镜头聚焦乡村,通过助农直播推介优质农副产品与优美田园风光,唤起人们对乡村的美好向往。然而,一时的流量能否换来长足的发展?记者采访发现,大可不必忧虑,因为真正让田野焕发生机的力量其实隐藏在直播镜头的背后。

他们带着流量来到乡村

这个暑假,福州外语外贸学院“闽宁情缘,山海筑梦”社会实践队“自带流量”,来到甘肃省定西市漳县三岔镇沙坡村。在这个距离集镇都有一个小时车程的偏远山村,团队成员们架起了直播设备,通过抖音售卖当地的农特产品——沙棘汁。

福州外语外贸学院国际商学院团委书记魏强告诉记者,这是村民们第一次现场看到直播卖货,看到老师和同学们在直播间为了助农卖力地吆喝,也特别想出了一份力,无奈不上助,他们就在一旁帮着递商品,也乐在其中。

沙坡村并非“闽宁情缘,山海筑梦”社会实践队此行唯一的落脚。这趟从福州向西跨越3000多公里的旅程,他们从宁夏辗转甘肃,七八天的时间里进行了3场直播。

“其实我们的团队从2018年就开始做助农直播了,小伙伴们多才多艺,有来自广播电视编导专业的、艺术设计专业的、市场营销专业的等等。”魏强介绍,早在出行前,队员们便已着手设计当地特产的IP形象,并利用AIGC技术赶制20多套产品包装优化设计。对于优质的产品,福州外语



黄幼幼(右)在田间直播带货。(受访者供图)

外贸学院还与农户、企业签约,优化包装后无偿在学校自建的助农平台“福壹壹”上架,进一步拓宽销售渠道。“我们正在剪辑这次拍摄的视频,未来在产品包装上植入二维码,只需要扫码就能欣赏原产地的优美风光和动人故事,用技术赋能乡村振兴。”

他们让乡村产生了流量

去年,长乐区玉田镇西埔村的白地瓜经历了一场“奇遇”。原本白地瓜滞销,愁坏了瓜农,却没想到,因为一次福州软件职业技术学院与玉田镇政府的校地共建,一场“数字赋能·公益助农”直播,订单接二连三,此案例更入选第三届全国第三届乡村振兴发展大赛典型案例(产业项目类)。

这场直播发生在去年11月24日。这天,镜头前的长乐区玉田



高粱杰正在直播竞拍。本报记者 宋亦敏摄

镇西埔村党支部书记兼村委会主任黄幼幼,在村民冯明娟的地里支起菜板、铁锅,滔滔不绝地讲解白地瓜的家常吃法,并积极与直播间的粉丝互动交流。镜头外,福州软件职业技术学院网络营销与直播电商教研室主任林威掌控全场,一人兼顾指导、拍摄、调度等多项职能,顾不得长发在寒风中渐渐凌乱。镜头内外的默契配合收效不俗,当天白地瓜就卖出了8万多斤。

这场试水的直播成功了吗?当然!不过,即便是8万多斤的亮眼销售成绩也并不足以总结它的意义,因为“流量”还在持续发生

白地瓜进入了商超的供应链体系。“今年还没到收获的季节,

就已经有商超打电话来询问白地瓜的情况了,到时候会派人来收。”林威老师说。

西埔村被列入了外地游客的计划。“前段时间天气没有这么热的时候,我一天能接到很多个电话说要来西埔村玩。”黄幼幼说。

眼下,新一季的白地瓜苗刚刚种下,伴随着青苗生长的还有西埔村的未来:在林威老师团队的指导下,黄幼幼开始通过短视频推介西埔村,而且技术逐渐成熟,甚至开始使用AI技术撰写文案;不久前,黄幼幼参加了乡村产业振兴带头人培育“头雁”项目,前往北京进修,要为西埔振兴找到更多出路。未来,福州软件职业技术学院计划将把直播的全流程做实,覆盖更多长乐特产,通过



福州外语外贸学院实践队大学生在甘肃进行直播带货。(受访者供图)

我市自主选育的特色甘薯品种在全国“开疆拓土”—— 榕薯带来新薯光

本报记者 蓝瑜萍

8月,大地火辣辣地烧着。相比于水稻、蔬菜种植大户们的焦急,福清龙田镇甘薯大户薛雄兴显然淡定许多,毕竟刚栽种不久的甘薯苗已一片青葱翠绿。

得益于耐旱、不怕热的天性,甘薯与南方的土壤、气候适配度极高,哪怕烈日灼烧下,仍能自如地抽枝散叶,并在暗地里结出一个个“胖娃娃”。

在福州,甘薯是仅次于水稻的第二大粮食作物,主要分布于福清、永泰。难得的是,其中不乏本土选育品种——“榕薯”系列。近年来,市农科所番薯育种团队自主选育的“榕薯”系列特色甘薯品种,在省内外累计示范推广约60万亩,最远的已推广至新疆地区。

甘薯育种新目标

割去藤蔓,翻开土壤,一小串拳头大小的“榕薯910”裸露出来。轻轻掰开,乳白与紫红相间的内瓤散发出一股清香。

“还没长大,所以个头小。”薛雄兴拍了拍手上的土,笑着比划了两下,“去年挖出了个特别大的,本来打算当‘镇场之宝’,结果被朋友‘抢’走了。”

3年前,薛雄兴从福州市农科所

引进了这一本土新品种,期待着新品种能有更高的淀粉率,便于加工。

这也代表了当下多数甘薯大户的想法。随着淀粉加工在福州甘薯产业中所占比重的提升,传统品种无法满足农户所需,甘薯种性退化、淀粉产出率不高等问题亟待破解。

与传统甘薯品种不同,“榕薯910”薯皮为紫红色,紫白色的薯肉则与槟榔芋相似。“该品种薯块烘干率26.6%,淀粉率16.8%,薯肉细腻,甜度适中,这意味着‘榕薯910’兼具鲜食和加工两大功能。”市农科所研究员廖铮介绍,不仅如此,“榕薯910”还对硒元素的富集能力强,兼具保健功能,能有利地提升甘薯附加值和市场竞争能力。

甘薯耐旱却怕涝的难题,也有得解。“前段时间台风天,雨下得大,但‘榕薯910’没怎么受影响。”薛雄兴说,新品种耐涝性很好,被泡上两天的甘薯根茎也很少看到烂薯、烂藤现象,“观察两三年下来,这个品种很稳定,接下来还打算继续扩种。”

榕薯“开疆拓土”

薛雄兴所在的福清,曾一度被称为“地瓜县”,特别是缺水的龙高半岛,历史上种植了大量的甘薯。薛雄兴清楚地记得,小时候家家户户都种

地瓜,房前屋后遍地都是地瓜叶。

扎根沙土、广适高产的甘薯,缓解了数代人粮食紧缺的焦虑。

400多年前,长乐人陈振龙冒险从东南亚引进的甘薯种苗,经官方推广种植后,为缓解旱饥立下了汗马功劳。随后,这一高产耐贫瘠的作物经由福州走向全国。

清道光年间,福州人在乌石山建先薯亭,以纪念陈振龙与金学曾引种推广之功。如今,先薯亭依然矗立于福州市区乌山上,记录着这段历史。

从引种到育种,福州致力于在新时代走出一条甘薯本土化之路。

“本土化的良种适应性更强,能从实际出发,满足地方农民的具体需求。”廖铮说,现在消费者的观念已经从吃得饱向吃得好、吃得健康转变,反馈到生产端,也需要科研人员及时地调整育种方向。

多年来,市农科所番薯育种团队陆续自主选育出了“榕薯756”“榕薯819”“榕薯910”“榕薯109”等系列特色甘薯品种,在省内外示范推广累计约60万亩,最远的已推广至新疆地区种植。

育种没有终点

一个品种能否一直种下去?



番薯育种团队查看作物长势。本报记者 原浩摄

“很难,气候、土壤条件都在变化,原有品种可能会出现种性退化,进而直接影响其品质和产量,很难一劳永逸。”廖铮从事甘薯育种15年,在他看来,育种就是一个不断更新换代的过程。

相较于蔬菜育种,粮食作物的育种之路显得漫长了许多。“我们需要先从成千上万的种子中,筛选出来具有目标特性的后代苗头品系。”廖铮介绍,通过杂交选育出的后代品系,

需在不同地区开展适应性试验,唯有历经一轮优胜劣汰后,才可能筛选出“拔尖选手”。“甘薯新品种必须取得国家非主要农作物品种登记后,才能向市场推广。”

廖铮说,一粒好种子,从开始筛选,到最后交到农民手中,至少需要8年。

如今,福州甘薯育种仍在不断努力;继续选育高产、优质、抗病性强甘薯品种,稳定优势;开发富含硒元素、

党建引领·专业赋能,构建“1+2+N+X”乡村振兴服务体系,助力农业增效、赋能农民增收、实现高职院校服务地方经济。

他们把流量转化为“留量”

对于西埔村而言,那场直播只是一个开始,对于林威老师带教的学生们而言,亦是如此。“学生们都觉得有意思、有意义,暑假他们回到老家,也用它教给他们的的方法发现自己家乡的美,宣传自己家乡的美,由衷地生发出对于乡村的热爱。也许未来,他们能真正成为乡村振兴的重要力量。”

林威的愿望其实并不遥远,在长乐首占镇丰山村,记者就了解到这样一个故事。回乡创业4年,丰山村村民高粱杰实现了从金鱼养殖“门外汉”到专业金鱼主播的华丽转身。

2020年,金鱼批发销售遭遇“寒冬”,销售量严重下滑。到村中收金鱼的商贩少了,价格被压得更低,金鱼养殖户举步维艰。“不如试试厂家直销。”抱着这样的想法,高粱杰转攻线上零售直播,一点一滴跟着优秀主播学习直播技巧。

每天傍晚,高粱杰都会准时架好自拍杆开播。他热情地在直播间与网友互动,并依其需求开始“过款”,竞价。直播间采用竞价直播的方式,定好每条金鱼的起拍价,每次竞拍加价10元,既有“捡漏”的乐趣,也预留了议价空间。凭借金鱼品质好、价格低的优势,高粱杰很快吸引了不少粉丝关注,赚得了直播的“第一桶金”。

经过3年多的发展,高粱杰的直播间现在日均卖出100余尾金鱼,销售额约7000元。随着金鱼事业做大做强,他在家乡有了稳定的收入来源,不再需要为生计远走他乡。

记者了解到,在首占镇,像高粱杰这样通过网络直播带货致富的金鱼养殖户不在少数。金鱼“通网”,让他们拿回定价权,提高产品利润。金鱼直播,也为首占镇带来了更多“留量”。

福州外语外贸学院成立“鱼跃金松”金鱼产业服务创新团队,与首占镇合作共建乡村振兴金鱼产业示范发展基地,不仅为传统养殖业注入了新的活力,也为当地金鱼产业开辟了新的市场空间。“近年来,有不少本地、外地年轻人慕名来到基地‘取经’、创业,成为乡村振兴的新兴力量。”福州外语外贸学院相关负责人说。

我市自主选育的特色甘薯品种在全国“开疆拓土”—— 榕薯带来新薯光