

## 农业农村部门将持续抓好帮扶产业发展

据新华社贵阳11月13日电(记者 郁琼源)农业农村部将会同有关部门持续推动帮扶产业高质量发展、提升帮扶项目资产管理水平、巩固拓展脱贫攻坚成果。

这是记者从农业农村部13日在贵州省黔东南州召开的帮扶产业发展暨项目资产管理工作会议上了解到的。

农业农村部门明确,要在帮扶产业全产业链开发上下功夫,选准特色主导产业,加快补上加工、流通等短板弱项,大力发展电商直播、农文旅融合等新产业新业态。夯实帮扶产业发展基础,用好东西部协作、定点帮扶、“万企兴万村”等力量,围绕产业发展急需加快提升设施装备,落实保障帮扶产业用地政策,加强技术和人才支撑。进一步健全激励约束机制,引导帮扶产业运营主体与农户建立稳定的利益联结关系,建立帮扶产业有效风险防控机制,加强信贷支持和保险保障,推动帮扶产业成为促进县域经济发展、带动群众就业增收的惠农富民产业。

## 首批交通物流降本提质增效交通强国专项试点任务名单发布

据新华社合肥11月13日电(记者 叶昊鸣)记者从13日交通运输部在安徽省芜湖市举行的2024年全国交通物流降本提质增效现场推进会了解到,我国发布了第一批交通物流降本提质增效交通强国专项试点任务名单。

试点任务包括依托河北港口群打造面向西北内陆地区钟摆式运输高水平示范出海大通道、畅通中蒙俄国际运输通道推进交通物流降本提质增效、依托“北粮南运”交通物流大通道推进降本提质增效、依托长江经济带物流通道助力降本提质增效等共18项。

交通运输部副部长李扬在会上表示,针对当前制约交通物流降本提质增效的各种堵点卡点和体制机制障碍,要推动从单一环节降本向系统性降本、结构性降本转变;推动从单一降低运输成本向产业链综合降本转变;推动交通物流发展从注重硬联通建设向软联通和硬联通协同发力转变;推动交通物流发展从更多注重畅通国内向促进内外高效联通转变。

## 一大型海上光伏电站并网发电

据新华社北京11月13日电(记者 戴小河)国家能源集团山东垦利100万千瓦海上光伏电站首批项目13日并网发电,这是我国首个百万千瓦级海上光伏发电项目,也是目前全球并网发电的最大海上光伏项目。

项目位于山东东营市广饶县离岸8公里的开放海域,用海面积1200多公顷,装机容量100万千瓦,年发电量约18亿千瓦时,可满足260多万城镇居民一年的用电量,相当于节约标准煤50万吨,减少二氧化碳排放130多万吨。

## 天舟八号将于近日择机发射

据新华社海南文昌11月13日电 天舟八号货运飞船与长征七号遥九运载火箭组合体13日垂直转运至发射区,将于近日择机发射。

据中国载人航天工程办公室介绍,前期,面对严重台风灾害对任务准备带来的破坏影响,工程全线始终牢记国家使命高于一切、成功压倒一切,科学调配力量资源,全力以赴保安全、保成功、保进度,用最短时间打赢灾后恢复攻坚战。

## 最高法:对性侵害未成年人犯罪始终坚持“零容忍”

据新华社北京11月13日电 记者从最高人民法院获悉,经最高法核准,强奸未成年人的罪犯郭某某、尚某某、公某某13日被依法执行死刑。

据悉,郭某某利用教师身份在长达六年的时间内对其任教的多名小学女生实施奸淫达百余次,还多次猥亵多名小学生;尚某某专门物色脱离家庭、学校监护、看护的低龄幼女作为犯罪目标,长期对被害人实施性侵害;公某某针对农村留守儿童,不仅单独实施性侵害,还伙同他人轮奸、猥亵,侵害长达数年。三人的罪恶行径严重损害未成年人身心健康,严重挑战法律和道德底线,犯罪性质极其恶劣,社会危害性极大,罪行极其严重。

最高法刑一庭负责人表示,近年来,性侵害未成年人犯罪呈逐年上升态势。其中,亲属、教师、邻居、网友等熟人作案的占九成以上,犯罪分子大多挑选自我保护能力差、家庭监护薄弱的未成年人下手,农村留守儿童、智力发育迟缓儿童受害情况突出。同时,犯罪分子多利用未成年人心智不成熟的特点,采用诱骗、胁迫手段实施性侵害,利用网络引诱洗脑、隔空猥亵并发展至线下性侵害的情况日益突出,宾馆、出租屋及酒吧、KTV、洗浴中心等场所较为高发,个别案件甚至发生在校园、培训机构。

13日,海军装备部蔡永涛上将在中国航展的新闻发布会上就首次参展的歼-15系列舰载机相关情况答记者问时表示,本次展出的歼-15系列战机,优化升级了航电、武器等系统,改进了机体结构,具有更优的作战能力。

歼-15舰载机是我国首型舰载固定翼战斗机,被誉为“飞鲨”。从试验试飞到定型交付,从陆基训练到舰基起降,从近海飞行到练兵大洋,歼-15舰载机战力发展经历了无数个“首次”和“突破”。

2009年8月31日,歼-15舰载机成功首飞,实现了我国舰载固定翼战斗机从“0”到“1”的突破。然而,拥有装备还不等于形成战斗力。

舰载机与岸基战机最大的不同,就是要在号称“世界上最危险的4.5英寸”的航母甲板上起降。2012年11月23日,飞行员戴明盟驾驶歼-15在我国首艘航母辽宁舰上首次实现阻拦着舰和滑跃起飞,标志着中国海军掌握了舰载机着舰飞行的关键技术,实现了海军战斗机从岸基



海军歼-15系列舰载战斗机编队进行适应性飞行训练,展示伙伴加油科目。 新华社发

到舰基的突破。

2015年9月3日,5架海军歼-15战机组成楔形编队,掠过天安门上空,接受祖国检阅,这是我国阅兵史上第一次出现舰载机受阅梯队。“零米零秒零误差”,“飞鲨”首次受阅表现堪称完美,让全世界领略了中国海军舰载战斗机飞行员,这群“刀尖上的舞者”的风采。

雨燕要经历风浪的洗礼才能成为划破海天的黑色闪电。在完成基础训练后,中国海军舰载机飞行员驾驶歼-15的身影开始一

次次出现在远海大洋上。

2016年12月,歼-15随辽宁舰航母编队出第一岛链,赴西太平洋海域开展远海训练。

2017年1月,歼-15第一次随辽宁舰抵达南海海域,完成了在黄海、渤海、东海、南海四大海域的起降训练。

2018年4月12日,南海海域海上阅兵,歼-15编队精彩亮相;之后不久,歼-15完成夜间起降,航母编队体系作战能力初步形成。

2019年3月,歼-15战机伙伴

加油首次曝光。2020年7月,歼-15首秀夜间伙伴加油,进一步提升了部队全天候作战能力和实战化训练水平。

与此同时,中国海军舰载机飞行学员在招收范围、选拔手段、培养模式上不断拓展优化,逐步形成舰载机飞行学员招收选拔特色模式,飞行学员的培养手段也更加多元,具有我军特色的人才培养模式逐步探索形成。

2020年11月,海军首批从高中招收的飞行学员驾驶歼-15取得昼间航母资质认证,舰载战斗机飞行员生长路径培养链路全面贯通,“改装模式”和“生长模式”双轨并行培养路径全面铺开。

2023年,海军首次在大学毕业中选拔舰载机飞行学员,首次选拔舰载机女飞行学员。2024年,海军首次面向应届硕士研究生毕业生选拔舰载机飞行学员。

从岸基到舰基,从单机到编队,从近海到远海,从昼间到全时,从单一培养到双轨并行,舰载机飞行人才队伍以一种加速度的

方式传递着“火炬”。

2024年10月,辽宁舰、山东舰编队在南海某海域首次开展双航母编队演练。歼-15组成楔形编队飞过双航母编队上空。

从首次着舰到昼夜起降,从海空突击再到伙伴加油,歼-15体系作战能力越来越强,规模战斗力已经形成。从最初艰难起步,到如今多型号、系列化发展,歼-15系列战机已经成为我国海军航母编队的核心力量。它见证了我军从近海防御到远海防卫的历史性转变,承载着捍卫国家海洋权益、维护世界和平的神圣使命。

本届航展上,2架歼-15T战机与1架歼-15D电子战飞机组成编队进行飞行表演,展示了伙伴加油、反区着舰等具有海军特色的飞行课目,展现了歼-15系列舰载机的新风采与强大作战潜力。

在航展静态展示区,来自重庆的军迷杨洋在歼-15T舰载战斗机前驻足良久,他说:“期待它在首艘国产弹射型航空母舰福建舰上成功起降的消息。”

(新华社广州11月13日电)

## 我国先进民用航空发动机获超百亿元订单

据新华社广州11月13日电(记者 顾天成 洪泽华)记者从中国航空发动机集团获悉,中国航发在第十五届中国航展上与10家重要客户签署1500余台航空发动机意向采购合同和合作协议,订单总金额超100亿元。

这是截至目前,中国航发历史上签约份数最多的国产民用航空发动机总订单。

“中国航发今年携CJ1000A发动机、‘太行’发动机、AES100发动机等明星产品亮相,60余型参展展品中近半数首次公开展示,参展规模创历史新高。”中国航发新闻发言人杨松说。

据介绍,AES100发动机在3个月前获颁中国民用航空局型号合格证,实现了我国先进民用航空发动机自主研制产品从无到有的历史性突破。

中国航发南方董事长、党委

书记杨先锋表示,近年来,中国航发大力推进通航动力系统的研发、生产、销售和服务,已先后完成多型产品适航取证。一系列通航动力产品的研发投产,展示出中国航发在通航动力领域强大的研发实力和运行保障能力。

与此同时,中国航发在第十五届中国航展现场发布《2024—2043民用航空发动机市场预测报告》。根据报告,未来20年,中国商用航空发动机市场巨大,预计将交付1.9万台,市场价值将超3000亿美元,市场份额将超全球五分之一。

报告预测数据显示,未来20年,全球商用涡扇发动机交付量可能达到8.7万台以上,交付价值约1.5万亿美元。到2043年,中国商用涡扇发动机机队规模有望增长至2.1万台以上,其中窄体飞机发动机约1.6万台,宽体飞机发动机超4000台。



## 无人机和反无人机装备亮相中国航展

这是11月12日拍摄的“九天”无人机系统。在珠海举行的第十五届中国国际航空航天博览会上,一批先进国产无人机和反无人机装备集中亮相。

新华社记者 邓华摄

“品牌授权已取消”“公司当前暂停营业”“已提出退网申请”……近期,部分传统车企4S店停业或闭店的消息引发关注。“新华视点”记者在多地展开调查。

### 多家4S店闭店停业 消费者权益受损

近日,宝马全球首家5S店北京星德宝汽车销售服务有限公司闭店停业。

记者日前来到这家位于北京东五环的门店,紧闭的大门外张贴着通知。通知显示,公司目前面临严重资金压力,宝马品牌授权已于2024年10月20日终止,目前公司暂停新车及售后相关业务。

记者在北京汇京柯曼凯迪拉克4S店看到,一楼展厅内已被腾空,经询问隔壁其他品牌4S店工作人员,得知“已倒闭一段时间”。该店大门上贴有通知,称因经营不善,已于9月30日闭店。

记者在重庆了解到,当地也出现多家4S店关停的情况。汽车经销商集团广汇汽车在重庆的多家4S店中,已有至少3家关停。凯迪拉克在重庆的多家4S店也已关停。

位于重庆两江新区汽博片区的雪佛兰4S店于9月底关停。记者在现场看到,该店贴出的公告显示,“公司经营困难,已向上汽通用厂家提出退网申请”。目前,这家4S店在重新装修,改设为比亚迪方程豹4S店,广告牌上提示“即将开业、敬请期待”。

多家4S店宣布倒闭,部分消费者面临维权难问题。一些门店信息通知不到位,消费者“一头雾水”。“我从其他门店员工口中才知

道购车的5S店倒闭,门店没有给我发短信,不知道具体哪家门店承接,我也没有时间去看。”广东深圳宝马车主刘女士表示,剩余13次的机油保养后续不知如何处理。

也有不少门店承诺会将消费者权益转移至其他门店。

星德宝公司一名工作人员表示,目前每天都有前来询问的客户,会登记保养套餐等权益信息。记者看到,他手中的登记目录已有数百人的信息。该名工作人员表示,客户权益将会被转移至其他4S店。

重庆两江新区汽博片区的雪佛兰4S店公告显示,计划将现有客户权益转移至广汇汽车所属另一

的“双保无忧”服务在承接门店面临“不通用”的问题。有车主担心承接门店同样有风险,主张退款维权,但一名奥迪车主告诉记者,投诉后得到的答复是,因剩余保养由承接门店提供,商家无法满足退费诉求。

### 缘何遭遇“寒潮”?

这些4S店究竟缘何闭店停业?业内人士指出,随着新能源车渗透率越来越高,燃油车市场份额持续走低;尤其在渗透率较高的地方,传统汽车品牌4S店压力更大。

陈瑜说,今年以来,所在门店总销量比去年同期下降20%以上,

利政策复杂多变,对经销商的支持力度不足,也是导致经销商退网的重要因素。

安徽省汽车商会常务副会长蒋天赐说:“市场竞争激烈,部分处于衰退趋势的品牌车销售达不到厂家设定的目标,无法触发返利机制,拿不到补贴就无法弥补亏损。”

此外,商业模式的改变对经销商市场也带来不小影响。业内人士认为,新能源品牌直营与直播模式的快速发展,都对传统车经销商造成一定冲击。

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛商场就能体验到各种新能源汽车。”安徽合肥市民汪磊

机系统宕机、保险续保等问题,建议由主机厂上收发动机、变速箱延保等消费者最关切的权益服务,延长服务链条;调剂属于同一个品牌或汽车集团的4S店有序承接关停店的车主服务事项。

业内人士建议,当前汽车产业竞争激烈,部分经销商面临资金链断裂风险,可由行业协会牵头,排查相关风险隐患,评估汽车经销商的授信状况,遏制可能出现的行业爆雷,更好保障消费者权益。

促进汽车市场的长期稳定繁荣,需要从供需关系上解决梗阻,提高供给与需求的匹配性。

对于部分面临经营困局的4S店,转向代理新能源汽车品牌是出路之一。不少人注意到,从小鹏、阿维塔到比亚迪旗下的腾势和方程豹,“直营+经销商”的双轨模式正在成为新能源汽车企业的新选择。

中国汽车流通协会乘用车市场信息联席分会秘书长崔东树建议,打造直营加经销为一体的汽车销售模式,在主机厂支持下,以新能源汽车为抓手,开展订单制售车。汽车官方后装市场、新能源汽车的保险服务等,未来都将是行业新增长点。

伴随市场变革,汽车品牌渠道网络加速调整,业内人士建议,要进一步完善渠道退出机制,实现渠道网络的动态调整,把握市场脉搏。

在张伟看来,车企与经销商都需因势而变。在产业变革新阶段,企业不能局限于现有产品与技术,需要构筑面向全产业链的竞争力。汽车市场新一轮格局重塑下,“大浪淘沙,不进则退”。

(新华社北京11月13日电)

## 4S店现关停潮 消费者权益谁来保障?

新华社记者 高亢 郭宇靖 黄兴

家销售别克车型的4S店,后续将由该店承接约定的权益内容。重庆丰尚汽车销售有限公司总经理陈瑜告诉记者,不少车主的保养套餐直接从厂家处购买,不会出现“消费者权益没人管”的情况。

然而,即便被告知有承接门店,不少消费者也面临更换门店路途遥远、权益保障“打折”等问题。

广东东莞一名宝马车主告诉记者,承接门店有近30公里之遥,剩下的7次保养也从免费变成收费,承接门店表示可以打“五五折”,“转过去还不如去外面做保养”。

在江苏扬州凯迪拉克维权群中,不少车主也表示,原门店购买

目前一个月仅有约70辆;叠加降价促销,导致整体利润较去年同期下降70%,已逼近亏损线。

“为生求生,我们已多方面降本,但店面租金、水电费等固定成本难以大幅压降,在人力成本方面,已减员10%。”陈瑜说,如果目前态势延续下去,明年势必面临亏损。

中国汽车流通协会发布的《2024年上半年全国汽车经销商生存状况调查报告》显示,为实现销量目标,汽车市场出现大幅度价格调整。2024年上半年,仅35.4%的汽车经销商实现盈利,半数以上的汽车经销商面临亏损。

有业内人士认为,部分车企返

告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车。了解、体验、购车方式都在变,这些“变”对经销商市场影响颇深。

中国电动汽车百人会副理事长兼秘书长张永伟认为,随着新能源汽车时代来临,营销模式、消费者观念都在悄然改变,卖方市场向买方市场加速演变。未来5年,汽车产业将进入整合重组阶段。

### 保障消费者权益 完善渠道退出机制

华安证券汽车行业首席分析师姜肖伟认为,4S店关停后,车主主要面临维修、保养不便,以及车