

马尾举行 微公益创投项目评审会 10个优秀项目入选

本报讯(记者 叶欣童 通讯员 丁林怡 王琦)近日,马尾区第三届党建引领微公益创投项目评审会顺利举行。

活动由马尾区民政局主办,福建省致和社会组织孵化与创新中心承办,闽江师范高等专科学校、马尾区社会组织孵化基地共同协办。旨在通过“政府资金+高校智力”双轮驱动,推动社会组织高质量发展,提升基层公益服务能力。

经过激烈角逐,“巧手睦邻 情暖夕阳”“同心聚力共治享空间——搭建社区交往新桥梁”等10个优秀项目脱颖而出,入选第三届微公益创投项目。每个项目将获得3000元创投资金支持,并由致和社工、孵化基地携手闽江师范高等专科学校师生提供“全链条”智力支持与孵化指导,确保项目落地有声、实施有效。

据了解,本届公益创投吸引了来自马尾区新港、沿山、旺岐、滨江、闽亭等社区的社会组织参与申报,共有16个项目入围评审环节。这些项目涵盖了助老服务、健康促进、退役军人关怀、困境儿童帮扶、社区文化营造等多个重要领域。路演环节中,各项目负责人围绕项目背景、服务目标、实施计划、预期成效及预算安排等内容进行汇报。

民星

她从江西来 种出“致富果”

本报记者 林晗 通讯员 邱岑澍



谢洪兰采摘脐橙。(连江县融媒体中心供图)

初冬的薄雾还没在连江县蓼沿乡溪东村的山间完全散开,脐橙园里已很是热闹。金灿灿的果实沉甸甸地挂在枝头,空气中弥漫着清冽的甜香。谁也想不到,20多年前,这里还是一片杂草丛生的荒山。改变这一切的,是一位从江西远嫁而来的媳妇——谢洪兰。当年她带来的几捆果苗,如今已在这些土地上生根发芽,长成了真正的“致富林”。

走进春兰家庭农场,果农们正穿梭林间,熟练地采摘、分拣、装车,现场一派繁忙喜庆的丰收景象。

“我们的冬脐橙是‘纽荷尔’和‘奈沃丽娜’这两个品种,皮薄多汁,采摘期可持续到明年1月中旬。”望着身后的果园,谢洪兰的脸上洋溢着丰收的喜悦,她身后这片200余亩的果园,预计亩产量可达1000多公斤,是名副其实的“致富林”。

然而,时光倒回20多年前,这里还只是一片无人问津的荒山。2003年,从江西远嫁而来的谢洪兰作了一个大胆的决定,要让家乡的脐橙在连江生根结果。说干就干,她从江西老家带回蜜橘、赣南脐橙等5个品种的果树苗,开启了创业之路。

创业维艰,对于一个外来的媳妇更是如此。没有技术,她就一次次打电话向老家的种植能手虚心求教;没有经验,她就埋头啃下一本本果树栽培书籍,将理论一点点付诸实践。

“没想到,连江的沙质土壤和气候条件特别适合脐橙生长,结出的果子甜度甚至超过了老家。”谢洪兰笑着回忆。但种得好只是第一步,如何卖出去是更大的挑战。“最开始没有客源,我就挑着担子,一家家叫卖。”

脐橙成了她的“当家树”,她却从不吝啬。谁想学技术,她都倾囊相授;谁需要果苗,她都慷慨提供。

谢洪兰并没有满足于此。这些年来,她陆续引进了水肥一体化、果树矮化等新技术。果园管理更科学了,果子品质更好了,采摘也更方便了。这片果园,正焕发出新的生机。

脐橙甜,人实在,口碑就这样一点点积累起来。如今,这份甜蜜早已越过山丘,不仅吸引着周边游客前来采摘,更通过快递将这份鲜甜送往北京、江苏、浙江等地。谢洪兰说:“前段时间就有不少老顾客预订了冬脐橙,现在预订量已经超过5000公斤。”

结婚启事

2025年11月27日星期四 乙巳年十月初八



新郎:程良桂 新娘:林玲 于公历2025年11月27日举行结婚典礼。愿婚百年之好,共赴白头之约。

特此登报 敬告亲友 亦作留念

一线观察

从3.4元到9元 闽清橄榄的“低价突围战”

本报记者 谭湘竹 通讯员 张文



张孟兴(中)与镇政府干部在白河江橄榄基地向榄农了解橄榄收成。 张文摄

橄榄是闽清“三宝”之一,已有千年种植历史。位于梅溪镇梅埔村白河江自然村的白河江橄榄基地是闽清县最大的橄榄种植基地。今年是橄榄丰产年,白河江橄榄基地的万亩橄榄园里累累青果压满枝头,产量预计为去年的2倍。然而,丰收并没有给榄农们带来欢乐,他们心里反而笼罩着一层愁云。原来,今年橄榄的收购价格持续低迷,始终徘徊在每公斤3.4元左右。如何突破“低价封锁线”,破解丰产不增收的窘境?近日,记者来到白河江橄榄基地进行采访。

困境探源

产量增加而消费者减少

在梅溪镇政府,记者见到了梅溪镇橄榄协会会长张孟涵,他家种了800多棵橄榄。

“受近十年来橄榄价格市场偏好影响,种橄榄的农户也越来越多。”张孟涵介绍,实际上橄榄价格一直有起伏,年份好的时候,他家一年收入200多万元,普通的年份在几十万元到100万元之间。这几年,橄榄的价格一直呈下降趋势,今年的收购价掉到了谷底,每公斤才3.4元。

“种植面积扩大太快,主要销路又集中在潮汕。”张孟涵分析,近几年广东本地橄榄种植也在扩张,市场饱和导致价格持续走低。梅埔村党支部书记黄荣补充道,鲜食

橄榄受众日益萎缩,年轻群体排斥苦涩味,北方市场更难接受。

据梅溪镇党委书记陈沁介绍,闽清全县种植6万亩橄榄,有4.5万亩集中在梅溪镇沿江地带,其中白河江5000亩黄金产区品质最优。面对今年产量激增而价格低迷的现状,如何突破“低价封锁线”成为当地党委政府的头等大事。

破局有方

三招让橄榄变“金果”

为了打好这场橄榄“低价突围战”,梅溪镇政府通过三招突围。生橄榄又苦又涩不好吃,那就按照消费者喜欢的口味来做橄榄蜜饯!一方面,开发出酸甜香辣咸各种口味

的橄榄蜜饯,以满足不同口味的人群;另一方面,提取橄榄精华,制作成橄榄汁、橄榄露、复合型橄榄饮料,让橄榄饮料开拓更广阔的市场。

为提高橄榄附加值,梅溪产业发展有限公司负责人张孟兴专门成立了研发公司,经过100多个日夜奋战,今年8月27日,第一批10万罐“梅邑福榄”橄榄露饮料成功上市。

“梅邑福榄”就是我们开发的拳头产品。通过提升纯度,降低苦涩感,让消费者最大程度体验到橄榄的清香与回甘。另外,橄榄浑身都是宝,不能浪费,我们还开发了橄榄茶、橄榄饼、橄榄仁、橄榄原浆等系列产品。”张孟兴盘算着合作订单,漳州一家公司订了2000吨橄

榄,上海果部奇然饮料公司订了3000吨。这样,5000吨的橄榄就有销路了。

橄榄具有“清热解毒、利咽生津”的药用价值,中药材市场的需求量巨大,如果这一条路打通了,风吹雨打自然脱落或是品相不好的橄榄就变成废品,附加值提升了。

为此,张孟兴团队经过一番“攻坚战”的商业谈判,与孟超肝胆医院、延年药业、福建明医堂中医药科技有限公司、神威药业等单位、企业签订5000吨购销合同。

“我们全县的橄榄总产量约为5万吨,梅溪镇办企业签订的这些合同就‘吃’掉了1万吨。”张孟兴告诉记者,合同收购一旦启动,地头收购商想压价也压不住,因为签订了保底收购价,这从根本上遏制了橄榄压价的空间。

橄榄虽好,营销也很关键。为了让闽清橄榄叫好又叫座,梅溪镇采取“直播带货+网络营销+现场推广”的办法,线上线下一起突破——借助闽清最近爆红的“村唱大舞台”,让闽清橄榄场场亮相、现场推广,品牌知名度迅速打响;村里的年轻人开起了直播间,让闽清橄榄从“云端”走向全国。

成效初显

价格反弹背后的产业启示

“现在地头收购商不敢再大

幅压价。”梅埔村榄农黄义辉终于松了一口气。他算过一笔账:请采榄工每天600元,最多采200公斤,按每公斤3.4元计算,扣除工钱所剩无几。“当时心里没底,低价卖了不少。”如今镇办企业启动合同收购,不满意地头价的榄农有了新选择,每公斤收购价已回升至9元。

短短一个月,橄榄价格完成“逆袭”。这轮过山车式的价格变化,让榄农们深刻认识到,以往的散户扩种、各自为战已不适应现代化农业要求。只有紧盯消费需求,推进产业化、数字化、多元化发展,才能在激烈的市场竞争中立足。

“价格回升让榄农们吃下了定心丸,更坚定了我们发展现代化农业的决心。”陈沁表示,按照县委县政府的要求,梅溪镇正积极筹办“中国福州闽清橄榄节”,同时建设集生产、展示、加工、冷链、销售于一体的中国闽清橄榄交易中心,将闽清橄榄打造成为“两区开发、两翼齐飞”的地域名片。



扫码查看
更多信息

稻花香里研学去 闽侯白沙奏响乡村振兴“青春之歌”

本报记者 谭湘竹 通讯员 李煜晗 余圣建



音乐会的舞台直接设在稻

田里,孩子们可以一边听歌一边参与收割,这种沉浸式体验在城市里无法复制。”一位带队老师感叹道。

除了极具氛围感的稻田音乐会,井下村还在五星农场精心打造了“农夫的乐园”,推出捞金鱼、喂兔子、赶鸭子等趣味十足的亲子互动项目。

孩子们在老师指导下打鼓。 李煜晗摄

田里,孩子们可以一边听歌一边参与收割,这种沉浸式体验在城市里无法复制。”一位带队老师感叹道。

除了极具氛围感的稻田音乐会,井下村还在五星农场精心打造了“农夫的乐园”,推出捞金鱼、喂兔子、赶鸭子等趣味十足的亲子互动项目。

孩子们在老师指导下打鼓。 李煜晗摄

于乐、知行合一”。

“今年的秋季研学活动已吸引福州小金星、耶鲁等多家幼儿园参与,总接待量约2万人次。”冯昌礼介绍,为了进一步拓展客群,村里还落地了白鹭洲·竹野栖宿度假营地,与“知青小镇”形成“互哺”引流效应,既能满足亲子家庭的研学需求,也能吸引更多年轻人前来打卡体验,让不同年龄段的游客都能在井下村找到专属乐趣。

随着村里客流量持续攀升,不少村民纷纷在家门口摆摊设点,售卖当地特产、农家小吃。村口摆摊的林阿姨笑着算起经济账:“周末的时候,自家的地瓜、笋干,一天能卖几百元!”

“系列活动已给村里农户带来销售收入将近10万元,有效带动乡村旅游经济的发展。”冯昌礼说。

稻田深处,歌声未歇。从知青记忆的文化沉淀到稻田音乐会的创意出圈,再到亲子研学与乡村露营的多元布局,井下村以“研学+农文旅”为纽带,充分利用文化资源,奏响了一曲乡村振兴的“青春之歌”。

榕树下的“健康约定”

本报记者 任思言 通讯员 高坤颖 刘其懿



球,手把手教他使用方法。

村里的事一起做

两年的坚持,不仅在村里播下了健康种子,更培育了一批村民骨干。农闲时,帮忙组织活动的村民达十多——有人搭服务台,有人抬音响,热闹非凡。

更可喜的是,这些村民骨干已能熟练使用电子血压计,认真记录数据,并给乡邻贴心的健康提醒。

在村干部、社工和热心村民的共同努力下,当天这个首次由塔里村自主举办的健康日活动,共为23

位老人测量了血压,发放健康手册50多份。活动的成功,标志着这个空心村在健康服务常态化的道路上迈出了坚实步伐。

看着暖阳下老人们的笑脸,林文朝颇有感慨地说:“治理空心村,关键是用真情换真心。从测一次血压、道一句保重这样的小事做起,让大家感受到实实在在的温暖。”

林文朝表示,村里还将根据老人需求,在健康日逐步增加健康知识讲座等服务,让这份榕树下的“健康约定”持续更久、更暖人心。

初冬的清晨,罗源县白塔乡塔里村的老榕树下格外热闹。欢快的音乐声中,老人们跟着节拍活动筋骨,脸上洋溢着孩子般的笑容。

旁边的亭子里,塔里村驻村第一书记林文朝一边为老人测量血压,一边热络地聊着家常。

这样温馨的场景,在塔里村已持续两年多。每周二,这个户籍人口680人、实际常住不足百人的空心村,都会迎来一场特殊的聚会——健康日。

渐渐地,老人们的观念变了。周二的榕树下,成为村里最有人气的地方,“血压稳不稳”“血糖高不高”也成了老人们常挂在嘴边的话题。

“现在‘守望健康·爱暖邻里’,项目要结束了,但老人们养成的习惯不能变,我们决定由村‘两委’接过接力棒,将每周二正式定为塔里村的健康日,村干部和热心村民一起服务老人,社工也会派出专人来协助,不能让这份关怀中断。”林文朝告诉记者。

林文朝刚驻村时,挨家挨户走访后发现,村里留守老人多患有高血压、糖尿病等慢性病,却普遍不重视。“大家总是说‘太麻烦了’”小

这个周二,林文朝和社工们爱

这个周二,林文朝和社工们爱



新郎:程良桂 新娘:林玲 于公历2025年11月27日举行结婚典礼。愿婚百年之好,共赴白头之约。

特此登报 敬告亲友 亦作留念