

# 来榕5年 这位台湾客福州话666

## 他鼓岭开民宿 贵安“伴”温泉 助力乡村振兴

多年前,一次计划中的旅行牵出了一段美丽的情缘,改变了魏文人生的轨迹。

这一年,还在读大二的他从宝岛台湾来到美丽榕城,在旅行中,邂逅了一位美好的长乐姑娘。两人互生好感,可无奈魏文不久后就要回台,只能隔着一湾浅浅的海峡倾诉绵绵的情意。

2014年,魏文买了一张机票来福州。这次,他与心爱的姑娘喜结良缘,把家安在了福州。

在福州,魏文没有选择众人向往的城市,而随着自己的心意在云上鼓岭打造了一间度假民宿,这就是后来声名鹊起的“岚筑”。这间“有温度”的民宿,吸引许多游客来此享受慢生活,也意外地在当地引领一股开办民宿的风潮,为鼓岭聚集了不少人气。

开业4年,“岚筑”的经营蒸蒸日上,魏文却闲不住,又开始了新的挑战。依然是在乡村,依然是服务业,但这次,他希望成为连江贵安温泉转型的助力者。

周末,连江贵安温泉会议中心游客如织,在创意美食节的现场,人们一边欣赏难得一

见的非遗表演,一边在小吃摊大快朵颐。这场活动吸引了800多名游客,当天的营业额增加了好几倍。

“这是我们自己中餐厅的师傅做的哦,要不要试试?”“你们还满意今天的活动吗?”人潮中,魏文热情地为游客推荐美食,他也急于想知道,客人们如何评价这场由他组织的活动。“一边泡温泉,一边看演出,一边吃美食,暖心又暖胃啊!”游客的褒奖令魏文高兴不已。“这就是我来这边的初衷,给温泉这项服务增加一些温暖和人性,让客人们都可以带着回忆尽兴而归。”魏文说。

今年6月,魏文成为贵安温泉会议中心的合伙人,担任行政经理,促成此次合作的正是一名“岚筑”的客人,因为欣赏魏文的服务理念而盛情邀请他加入。“我了解到,近几年福州的温泉行业持续低迷,大型温泉项目勉强保本,小型的有些直接关门了。我希望能运用我的经验带动这家酒店转型。”面对市场的低迷,如何增加营收?魏文认为,不应该发起价格战,而是要用创意让温泉消费增值。“传统的概念里,温泉就是泡汤,但是我们要增加一



魏文(左)向员工了解游客服务情况。蒋雅琛/图

些内涵,比如其他的娱乐项目,让游客不仅可以泡汤,还可以玩。”在他的建议下,贵安温泉会议中心增加14项娱乐项目,每月举办一场主题活动,还引入房车露营基地、亲子教育基地,打造红色旅游线路等,大受游客欢迎,营收同比有所增长。“下一步我还计划结合温泉和文创,让游客有全新的体验。”

从“岚筑”到贵安温泉会议中心,来榕这些年,魏文在乡村大展拳脚,成为乡村振兴的青年力量。当初那个买一张机票

为爱走天涯的小伙子已经深深地融入了福州这个大家庭。在长乐媳妇的指导下,一口福州话,又溜又标准,就连本地人都大吃一惊。

“来到大陆,我觉得看的東西多了。”魏文说,大陆的机会多,发展空间也大,尤其是近期26条措施的出台,对台湾人,尤其是青年人,是非常有利的政策,希望有越来越多的台湾人能够勇敢跨出一步,来看看大陆、看看福州的发展,共享发展的成果。

(蒋雅琛)

## 扎根榕城 融合发展 在榕台湾人才 热议同等待遇

近日,福州市落实台胞同等待遇政策分享会暨在榕台湾人才县石山文化调研活动举办,50多名台湾人才参与活动。

此次活动主题为“扎根榕城·融合发展”。一大早,由台籍教师、医师等组成的台湾人才团从福州市区集结出发,前往闽侯县博物馆、闽都民俗园参访调研。参观过程中,台籍教师们纷纷表示,两岸同根同源,是休戚与共的命运共同体,两岸同胞要进一步以心相交、增进共识。

近年来,福州市以县石山文化交流研讨为媒,开展了两岸县石山文化交流会等系列活动,既促进榕台学术、人才交流,又吸引一批台湾青年参与到两岸交流合作的各项事业中。“我们还要进一步发挥自身优势,推动两岸高校深化合作,增进融合。”闽江学院台籍教师王念祖说。

调研活动后,福州市落实台胞同等待遇政策分享会拉开帷幕。会上,不仅有台湾人才积极分享在榕幸福生活经验,还有市台港澳办、市人社局、市台联、市台协会、闽侯县台港澳办等相关单位负责人出席,为台胞解疑释惑、解读政策。

“最新发布的‘26条措施’从广大台胞实际需求出发,涵盖产业、金融、就业、教育、文化、医疗等多个领域,切实可行,针对性强。”台籍教师马彦彬说,他不只是在福州教书,还在福州生活,每一项惠台措施的出台都在引才、留才、留心,这必将增强在榕台胞融入大陆共谋发展的信心。

“特别是此次‘26条措施’中的第14条提出,台湾同胞可在中华人民共和国驻外使领馆寻求领事保护与协助,申请旅行证件。这让我们深切感受到家的温暖。”台籍教师王量弘说,自从2014年到福州,他亲眼见证福州的发展变化,从城市建设到文明水平都有很大提升。

在台籍教师阮绿茵看来,大陆同台胞分享发展机遇,为台胞台企提供同等待遇,正是吸引越来越多台湾人才来大陆施展抱负的重要原因。今年9月,阮绿茵刚刚入职福建工程学院。政策的便利和温暖的关怀都让阮绿茵直言:“来福州是来对了。”

(谢星星)

## 真情牵两岸 茶缘跨海峡

转到销售前线。

去年10月,李尚儒被公司派来接管福州分公司,陈淑娟自然同行。在这里,两人合作默契,携手打拼,李尚儒负责业务洽谈,妻子就负责后续跟踪处理。“她非常细心,很多我想不到的事情都是她帮我关注到。”李尚儒告诉记者,妻子品茶的味觉灵敏,而且审美独到,产品怎么开发,怎么包装,两人总是一起讨论,反复推敲。如今,他们研发的一款新品马上就要上市了,两人都表示非常期待,很有信心。

不仅是在新品开发上,在员工培训上,陈淑娟也是李尚儒的贤内助。“我的太太之前是做导游行业的,所以很会沟通,接单率很高。我常常就让店员们观察,看她是怎么做的,去学习,现在店员们在这方面也很有长进。”李尚儒说。

### 以茶为媒 强强联合谋共赢

记者注意到,在天福茗茶店内正中央的货架上,还摆放着不同款式的金门高粱酒。

李尚儒告诉记者,福建省去年在第十届海峡论坛大会上发布的惠台66条政策,其中有提到与台企协作发展,天福集团创办人李瑞河先生致力于两岸和平发展,天福茗茶“身体力行”,推动政策落实。金门酒厂把天福茗茶作为金门高粱酒强强联合的战略伙伴。记者看到,店内循环播放着产品宣传片,其中就有金门酒厂的内容。李尚儒告诉记者:“平时我对员工们进行培训,要求他们不只对茶有研究,还要熟悉金门高粱。”“来了这么多年,我充分感受到只有合作才能共赢,我也希望为这项事业做一点贡献。”李尚儒说。

(蒋雅琛)



李尚儒(右一)给员工培训。蒋雅琛/图

“24点整,2019年天福茗茶双11活动圆满完成!”紧张的工作告一段落,台商李尚儒和同事们终于有片刻得闲,当夜,他开心地在朋友圈留言纪念。在这个促销季,一款以三坊七巷为主题的茉莉花茶大受欢迎。作为福州天福茗茶销售有限公司副总经理,李尚儒十分开心。他告诉记者,这款产品是他与妻子陈淑娟以及福州团队共同打造的。

### 因茶结缘 娶到一位贤内助

说起来,李尚儒与妻子正是因茶结缘。两人在天福集团创办的漳州天福茶职业技术学院(现更名为漳州科技学院)相识。一个是市场开发与营销系主任,一个是旅游管理系老师,工作上的接触让两人渐渐走到了一起,后又共同转入集团的天福茗茶事业体工作,由课堂